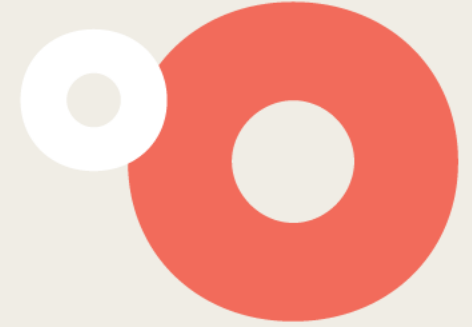




Pronto

Boosting public procurement
for sustainable innovation



Documentația licitației

PPI Mini-modul de instruire # 7



This project has received funding from
the European Union's COSME programme
under grant agreement No 857810

www.pronto-ppi.eu

Prezentare - Documentatia licitatiei



La ce ne referim

Un amestec de documente obligatorii și opționale care face parte din „pachetul legal” al unei cereri de oferte, inclusiv pentru PCP sau PPI (cu puține modificări în comparație cu achizițiile convenționale).

Când este important să folosiți

Mereu. Nu poate exista nicio procedură de achiziție inovatoare (sau chiar convențională) fără o notificare de contract, o invitație la licitație sau un șablon de contract. Astfel, accentul trebuie pus pe documentele opționale și utilitatea acestora.

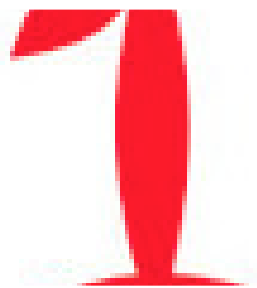
De ce este important

În afară de prevederile legii achizițiilor, documentele opționale sunt deosebit de utile pentru achizitor pentru a clarifica obiectivele procedurii și rezultatele scontate ale acesteia.

Cum poate fi implementat

De exemplu, un aviz de informare prealabilă, un șablon al acordului de DPI și o colecție de formulare de ofertă sunt toate documente opționale care contribuie la clarificarea sferei și conținutului ofertei. Același lucru este valabil și pentru regulile și procedurile OMC (a se vedea modulul 6).

Când ar trebui să fie planificat / implementat



*Identificarea și evaluarea
necesităților*



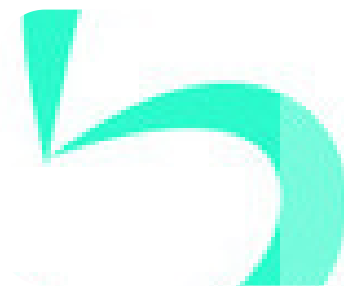
*Analiza tehnicii
anterioare*



*Căutare DPI & DPI și
strategii de
confidențialitate*



*Analiza mediului de
reglementare, certificare,
standardizare*



*Redactarea cazurilor de
afaceri*



*Consultare de piață
deschisă*



Documentația de licitație



Desfășurarea procedurii



*Monitorizarea și
evaluarea executării
contractului*



*Gestionarea problemelor
după contractare*

Analiza SWOT



Puncte tari

- Investirea timpului în elaborarea documentatiei de licitatie și includerea tuturor specificităților achizițiilor inovatoare este capital pentru succesul licitației.
- Odată dezvoltate, șabloanele pot fi refolosite cu modificări mici sau mai mari.

Oportunități

- Există deja o mulțime de exemple, care pot fi folosite ca referință, deși cu unele adaptări după caz.
- Discuția cu alți cumpărători poate fi, de asemenea, de ajutor.

Puncte slabe

- Această activitate nu poate fi automatizată și necesită cea mai mare atenție pentru a preveni greșelile și riscurile litigiilor.
- Fiecare caz este diferit și putem învăța mai mult din experiența noastră decât prin reutilizarea documentatiei din trecut.

Amenințări

- Sistemul juridic și convențiile interne din organizația cumpărătorului pot distrage atenția de la implementarea clauzelor necesare.
- În general, aceasta este cea mai provocatoare sarcină dintre toate.



Consortium



CIVITTA



LOBA®



This project has received funding from the European Union's COSME programme under grant agreement No 857810

www.pronto-ppi.eu

info@pronto-ppi.eu