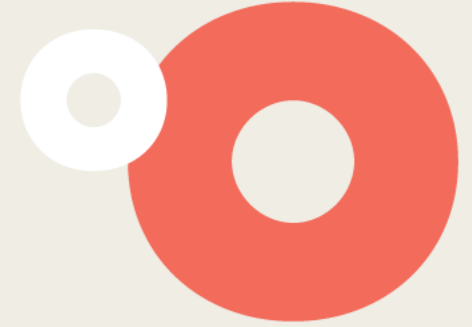




Pronto

Boosting public procurement
for sustainable innovation



Redactarea studiului de caz de afaceri (Business Case-DBC)

PPI Mini-modul de instruire # 5



This project has received funding from
the European Union's COSME programme
under grant agreement No 857810

www.pronto-ppi.eu

Prezentare DBC



La ce ne referim

O analiză cost-beneficiu a inițierii unei achiziții inovatoare de soluții care nu se află în stadiul actual al tehnicii (a se vedea modulul 2) și care este probabil să îndeplinească nevoile nesatisfăcute și operaționalizate ale cumpărătorului (a se vedea modulul 1).

Când este important să folosiți

În mod ideal, DBC ar trebui să fie o componentă a oricărei proceduri de achiziții publice, chiar și convenționale, și să acopere nu numai faza post-proiect, ci și gestionarea licitației.

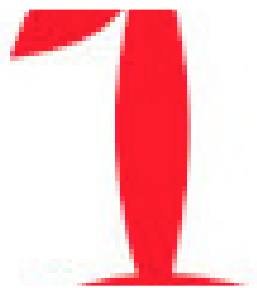
De ce este important

Vorbim aici despre investițiile din sectorul public, cu factorul suplimentar de complicație că rentabilitatea lor este adesea incertă și nedeterminată. Merită cu adevărat această provocare?

Cum poate fi implementat

Printr-o combinație de estimări ale costurilor și veniturilor, calcule financiare și reflecții cu privire la valorile pe care cifrele financiare nu le pot capta și evidenția complet pentru factorul de decizie.

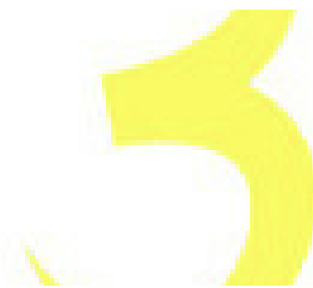
Când ar trebui să fie planificat / implementat



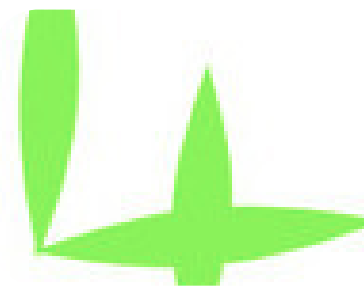
*Identificarea și evaluarea
necesităților*



*Analiza tehnicii
anterioare*



*Căutare DPI & DPI și
strategii de
confidențialitate*



*Analiza mediului de
reglementare, certificare,
standardizare*



Redactarea Business case



*Consultare de piață
deschisă*



Documentația de licitație



Desfășurarea procedurii



*Monitorizarea și
evaluarea executării
contractului*



*Gestionarea problemelor
după contract*

Analiza SWOT



Puncte tari

- Majoritatea informațiilor necesare pentru DBC sunt formate din estimări disponibile intern sau produse ale costurilor și beneficiilor (inclusiv nefinanciare).
- Poate susține cu adevărat o decizie de go / no go, precum și să o încadreze într-o strategie mai largă de inovare.

Oportunități

- Învățarea modului de redactare a business case în teorie și practicarea acestuia într-o colecție de cazuri poate fi o direcție pentru creșterea profesională.
- Aceste cunoștințe pot avea mai multe aplicații.

Puncte slabe

- Implementarea nu este banală și necesită adesea competențe specializate, care ar putea să nu existe în organizația achizitorului public.
- Externalizarea sarcinii către un expert extern necesită o justificare adecvată (și un buget dedicat).

Amenințări

- Nu este vorba doar de posibilitatea de a face DBC, ci și de a evalua adecvarea acestuia, ceea ce reprezintă o altă provocare în sine.
- Acest lucru este valabil și în cazul externalizării.



Consortium



CIVITTA



LOBA®



This project has received funding from the European Union's COSME programme under grant agreement No 857810

www.pronto-ppi.eu

info@pronto-ppi.eu